

# Vertriebsassistent/in (w/m/d)

Teilzeit (16-20 Stunden pro Woche) – 15 € pro Stunde

## DEINE MISSION:

Du unterstützt uns aktiv bei der **Neukundengewinnung für unsere Werbeagentur**. Wir bieten Unternehmen aus Industrie und Gewerbe kreative und durchdachte Lösungen rund um das Thema Werbung. Unsere Neukunden gewinnen wir unter anderem durch hochwertiges Telemarketing und über Akquise-Tools bei XING und Linekdln. Genau hier bist du gefragt!

Als Teil unseres Vertriebsteams spürst du den Namen des richtigen Entscheiders per Telefon und Recherche im Internet auf. Hast du die Zielperson am Telefon, ist es deine Aufgabe den konkreten Bedarf zu ermitteln und den Entscheider von unserer Lösung zu begeistern. Anschließend vereinbarst du einen Gesprächstermin für unseren Vertrieb – und deine Mission ist erfüllt. Parallel dazu betreust du unsere **digitale Kundenakquise** über die oben genannten Business-Plattformen. Bist du neugierig, mehr zu erfahren? Dann melde dich bei uns.

## WAS DU DAFÜR BRAUCHST:

- **Selbstbewusstes Auftreten.** Du lässt dich nicht leicht abschütteln oder einkriegen. Ist dein Gegenüber am Telefon mal unfreundlich oder abweisend, ist das für dich kein Weltuntergang – du bleibst professionell und freundlich. Neuer Anruf – neues Glück.
- **Kreative Denkweise.** Insbesondere, um an hartnäckigen Sekretär\_innen vorbeizukommen, brauchst du kreative Ansätze und ein dickes Fell. Sind sie hartnäckig, bist du hartnäckiger.
- **Du entwickelst selbständig einen Plan B.** Wenn du mit einer Strategie nicht zum Ziel kommst, überlegst du dir einen neuen Lösungsweg und testest diesen proaktiv. Du gibst nicht direkt auf, nur weil Plan A nicht funktioniert hat.
- **Kombinatorische Fähigkeiten.** Die Informationen, die du während deiner Arbeit erfährst, nutzt du aktiv, um deine Herangehensweise anzupassen. Dabei hast du ein gewisses Einfühlungsvermögen und merkst, wie du am besten auf die Zielperson reagieren kannst.
- **Begeisterungsfähigkeit.** Du verstehst es durch deine eigene Persönlichkeit, die Zielperson lösungsorientiert am Telefon von den Produkten und Dienstleistungen unserer Auftraggeber zu begeistern.

## WAS WIR BIETEN:

- **Flexible Arbeitszeiteinteilung** und einen langfristigen, sicheren und unbefristeten Job
- **Durchgehende Lohnzahlung.** Wenn du für Klausuren oder Blockseminare frei brauchst, ist das mit Vorankündigung kein Problem. Du kannst dir entweder bezahlten Urlaub nehmen oder die Zeit zum Beispiel in den Semesterferien nacharbeiten. Dein Lohn wird durchgehend gezahlt.
- **Zusammenarbeit in kleinem jungem Team.** Auch wenn in dieser Tätigkeit viel selbständig gearbeitet wird, tauschen wir uns als Team aus und unterstützen uns bei der Entwicklung der Herangehensweise. So hast du die Möglichkeit, von anderen Mitarbeitern in der Agentur zu lernen und dich weiterzubilden.
- **Fördere dein eigenes Durchsetzungsvermögen,** deine Kreativität, deine Selbständigkeit, deine Problemlöser-Mentalität und rhetorischen Fähigkeiten. Alles Skills, die du für dein späteres Berufsleben brauchst, egal aus welchem Studiengang du kommst.

Nach einer intensiven Einarbeitungsphase arbeitest du selbstständig und in Absprache mit den Vertrieblern. Übrigens: Du erreichst uns auch ganz einfach per Bus und Bahn.

### Wenn nicht jetzt, wann dann?

Du suchst einen Nebenjob, der sich perfekt mit deinem Studium vereinbaren lässt? Dann bewirb dich jetzt unter [bewerbung@loglan.de](mailto:bewerbung@loglan.de)

Dein Ansprechpartner ist Herr Neeseker. Teile uns am besten auch direkt deinen frühestmöglichen Eintrittstermin mit. Bei Fragen stehen wir dir unter **0231/5603120** zur Verfügung.

